

## Achat/vente d'entreprise

### Le service

Mallette accompagne les gestionnaires et les actionnaires d'entreprise dans leur processus d'achat ou de vente d'entreprise. Cette démarche, très importante dans la vie d'une entreprise, doit être structurée et rigoureuse. Nous vous offrons notre expertise pour :

- Développer une stratégie adéquate en fonction du plan d'affaires établi
- Identifier les cibles potentielles et sélectionner les acquéreurs possibles
- Définir les stratégies d'approche et contacter les acheteurs (vendeurs) potentiels
- Procéder à une analyse de la valeur de l'entreprise
- Développer une modélisation financière permettant d'évaluer la transaction envisagée et le rendement potentiel
- Participer activement à l'élaboration de documents requis pour la transaction, soit l'entente de confidentialité, la lettre d'intention, l'offre d'achat ou de vente, la proposition de participation ou d'alliance stratégique et les documents d'achat ou de vente d'entreprise
- Mener les négociations ou accompagner le client lors de celles-ci
- Coordonner les activités de contrôle diligent

### La clientèle cible

- Les propriétaires d'entreprise
- Les individus désirant devenir propriétaires

### Les avantages pour le client

Pour assurer le succès de votre transaction là où ça compte, nous vous offrons :

- Une démarche structurée évitant les délais et les mauvaises surprises
- Un réseau de contacts et une base de données facilitant la recherche d'opportunités
- Un accès à des ressources professionnelles diversifiées
- Un rendement financier maximisé

Mallette possède une solide expérience en achat/vente et financement d'entreprise. Mallette regroupe des expertises provenant de l'ensemble des disciplines requises pour une action concertée.